



De opinie van Ben Kras over het groeiend aantal faillissementen en de toekomst van plasticrecyclingbedrijven.

We leven in een tijd waarin de roep om duurzaamheid luider klinkt dan ooit. Overheden stellen ambitieuze doelen voor het gebruik van gerecycled plastic en bedrijven worden steeds vaker aangespoord om circulaire materialen in hun productieproces te integreren. Toch zien we een groeiend aantal faillissementen in de plasticrecyclingsector. Hoe kan dat?

Hoe kan het dat steeds meer plasticrecyclebedrijven failliet worden verklaard, terwijl we in een tijd leven waarin gerecycled plastic steeds belangrijker wordt?

De realiteit is dat de markt nog altijd wordt gedomineerd door economische wetten waarin prijs de doorslaggevende factor is. Virgin plastics, voornamelijk uit Azië en de Verenigde Staten, zijn momenteel aanzienlijk goedkoper dan gerecycled plastic. Dit prijsverschil wordt veroorzaakt door lage olieprijsen en het ontbreken van een effectieve belasting op de milieuschade die virgin plastics veroorzaken. Om nog enigszins concurrerend te kunnen zijn, worden plasticrecyclingbedrijven gedwongen onder de kostprijs te opereren. Een situatie die slechts houdbaar is voor bedrijven met diepe zakken of sterke financiële rugdekking.

Terwijl de vraag naar duurzame alternatieven toeneemt, blijft de afname van gerecycled plastic achter doordat veel bedrijven kiezen voor de goedkoopste optie. Dit zet recyclingbedrijven onder

druk, met als gevolg dat velen de deuren moeten sluiten. En dat terwijl de Europese doelen om meer gerecycled plastic te gebruiken juist een sterke recyclingsector vereist.

De rol van de overheid: ingrijpen of afwachten?

De EU heeft bepaald dat vanaf 2030 producenten verplicht gerecycled plastic moeten toepassen in hun producten. Dit lijkt een stap in de goede richting, maar de vraag is of dat niet te laat komt. De huidige marktsituatie maakt het voor recyclingbedrijven namelijk uiterst moeilijk om de transitieperiode te overbruggen. Zonder direct ingrijpen dreigt een scenario waarin grote delen van de recyclingcapaciteit verdwijnt, precies op het moment dat deze harder nodig is dan ooit.

Om verdere faillissementen te voorkomen en de plasticrecyclingindustrie te versterken, zijn er maatregelen op korte termijn noodzakelijk. Denk hierbij aan:

- Het beprijzen van de CO₂-uitstoot bij de productie van virgin plastics, zodat de milieuschade wordt meegenomen in de kostprijs.
- Een heffing op het gebruik van nieuwe fossiele plastics om het speelveld gelijk te trekken tussen virgin en gerecycled plastic.
- Subsidies of belastingvoordelen voor bedrijven die investeren in recyclingtechnologie en circulaire productieketens.

Hoe wordt er vanuit KRAS/CPA gekeken naar het ongelijke speelveld?

Vanuit KRAS/CPA zien we het groeiende aantal faillissementen als een hard gelach. Niet alleen betekent dit het verlies van waardevolle expertise en infrastructuur, maar het ondermijnt ook de haalbaarheid van de Europese duurzaamheidsdoelen. Per 2026 treedt een exportverbod op plasticafval in werking. Dit betekent dat Europa zelf verantwoordelijk wordt voor de verwerking van circa 40% extra plasticafval, welke momenteel nog geëxporteerd wordt. Dit vereist investeringen in recyclingcapaciteit, maar het huidige marktsentiment werkt juist verlamrend in plaats van stimulerend.

De kern van het probleem blijft: zolang virgin plastic goedkoper is dan gerecycled plastic, blijft de markt kiezen voor de goedkoopste optie. Dit betekent dat de industrie zichzelf continu moet aanpassen om te overleven. Als er geen structurele beleidsmaatregelen worden genomen, zullen meer recyclingbedrijven omvallen, met als gevolg dat de noodzakelijke infrastructuur ontbreekt om de toekomstige duurzame ambities van Europa te realiseren. De transitie naar een circulaire economie vereist niet alleen langetermijnbeleid, maar ook directe actie. In de tussentijd zullen we deze situatie als recyclingindustrie voor nu voorlopig moeten accepteren en ons aanpassen om relevant te blijven.

Partners

Partners

Wij werken nauw samen met zorgvuldig geselecteerde bedrijven uit verschillende branches. Denk aan bijvoorbeeld bouw, logistiek en tuinbouw. Met meer dan 50 leden versterken wij elkaar steeds meer. Met trots stellen we een aantal partners van Circular Plastics Alliance aan je voor.

Een greep uit onze partners:





Word partner van Circular Plastics Alliance!

Ben je geïnteresseerd in een lidmaatschap van Circular Plastics Alliance of wil je meer weten hoe wij jou kunnen helpen met jouw duurzaamheidsvraagstukken?

Circular Plastics Alliance BV

Haven 45

1131 EP Volendam

info@circular-plastics-alliance.com

Facilitator/Marketing

 nadine@circular-plastics-alliance.com

 06-39754649



Ben Kras's perspective on the increasing prevalence of bankruptcies and the future of plastic recycling enterprises.

We inhabit an era where the demand for sustainability is more pronounced than ever. Governments are establishing ambitious goals for the utilization of recycled plastic, while companies are increasingly encouraged to incorporate circular materials into their production processes. Nevertheless, we are witnessing a rising number of bankruptcies within the plastic recycling industry. How can this be explained?

How is it possible that an increasing number of plastic recycling companies are facing bankruptcy, despite living in an era where recycled plastic is gaining significance?

The market remains predominantly influenced by economic principles, with price serving as the critical determinant. Virgin plastics, mainly sourced from Asia and the United States, are currently significantly less expensive than recycled plastic. This price disparity arises from low oil prices and the absence of an effective tax addressing the environmental impact of virgin plastics. To maintain any semblance of competitiveness, plastic recycling companies are compelled to operate at a loss, a scenario that is only viable for firms with substantial financial resources or robust financial support.

While the demand for sustainable alternatives is on the rise, the adoption of recycled plastic is trailing as numerous companies choose the most cost-effective option. This situation places significant pressure on recycling companies,

leading to numerous closures. This occurs despite the reality that European objectives to increase the use of recycled plastic necessitate a robust recycling sector.

The role of government: to intervene or to remain passive?

The European Union has mandated that manufacturers incorporate recycled plastic into their products beginning in 2030. While this appears to be a positive development, one must consider whether it is too late. The present market conditions pose significant challenges for recycling companies attempting to navigate the transition period. Without prompt intervention, we face the potential loss of substantial recycling capacity at a time when it is needed most.

To avert additional bankruptcies and bolster the plastic recycling sector, immediate measures are essential. These encompass:

- Pricing CO2 emissions associated with the production of virgin plastics to incorporate environmental damage into the cost structure.
- Implementing a levy on the utilization of new fossil-based plastics to create equitable conditions between virgin and recycled plastics.
- Providing subsidies or tax incentives for companies that invest in recycling technologies and circular production systems.

How does KRAS/CPA perceive the inequitable playing field?

At KRAS/CPA, we regard the increasing number of bankruptcies as a challenging reality. This trend not only signifies the loss of invaluable expertise and infrastructure but also jeopardizes the viability of European sustainability objectives. An export ban on plastic waste is set to be implemented in 2026, which will render Europe accountable for processing approximately 40% of the additional plastic waste that is presently being exported. This necessitates investment in recycling capacity; however, the prevailing market sentiment is more paralyzing than encouraging.

The essence of the issue persists: as long as virgin plastic is less expensive than recycled plastic, the market will invariably opt for the most economical choice. Consequently, the industry must perpetually evolve to endure. In the absence of structural policy interventions, an increasing number of recycling companies will fail, leading to an inadequate infrastructure necessary to fulfill Europe's future sustainability goals. The shift towards a circular economy demands not only enduring policy but also prompt action. In the interim, we within the recycling sector must acknowledge this reality and adapt to maintain our relevance.

Partners

Partners

We collaborate closely with carefully selected companies from various sectors, such as construction, logistics, and horticulture. With over 50 members, we continue to strengthen our partnership. We're proud to introduce you to some of the Circular Plastics Alliance partners.

A selection of our partners:





Become a partner of Circular Plastics Alliance!

Are you interested in becoming a member of CircularPlasticsAlliance or would you like to know more about how we can help you with your sustainability questions?

Circular Plastics Alliance BV

Haven 45

1131 EP Volendam

info@circular-plastics-alliance.com

Facilitator/Marketing

 nadine@circular-plastics-alliance.com

 +31 6 39754649